

ジェトロ食品輸出商談会（全国19都市）

～海外へ自社商品を売り込むチャンスです！！～

■日時：2019年11月26日（火） 10：00～17：00（予定）※事前予約制、商談時間は1回40分

■主催：日本貿易振興機構（ジェトロ）

■対象：農林水産物、食品、飲料の輸出に意欲のある企業・団体

■実施形式：事前マッチング形式（海外バイヤー着席型）

■募集定員：東京：80社・団体、地方：各30社・団体

※商談会への参加可否はバイヤーの審査結果を踏まえてジェトロにて決定します。

■商談会参加料：無料

■参加バイヤー：海外の日本食品関連企業（輸入卸売業・小売業等）

東京：17社、地方：各5社

※バイヤー情報は、ジェトロホームページの「イベント情報」のページに掲載します。

※外国人バイヤーとの商談には通訳がつきます。（無料）

■申込締切：2019年9月27日（金）12：00まで

（農林水産省補助事業）



（商談会イメージ図）

詳細はジェトロホームページの「イベント情報」ページをご覧ください

<https://www.jetro.go.jp/events/afb/fc02a885b4d47d97>

商談会 開催地一覧

東京会場 ジェトロ本部	青森会場 アートホテル弘前シティ	岩手会場 ホテルメトロポリタン盛岡
福島会場 ホテルハマツ	群馬会場 高崎市内	新潟会場 ホテルオークラ新潟
福井会場 福井市にぎわい交流施設	長野会場 ホテルメルパルクNAGANO	岐阜会場 OKBふれあい会館
静岡会場 グランドホテル浜松	愛知会場 名古屋国際センタービル	滋賀会場 ピアザ淡海
大阪会場 ジェトロ大阪本部	兵庫会場 大手前ダイネンビル BIZ SPACE HIMEJI	奈良会場 ホテル日航奈良4
和歌山会場 ホテルアバローム紀の国	徳島会場 阿波観光ホテル	大分会場 ホテル日航大分
鹿児島会場 Mark MEIZAN		

◆◆参加申込から当日までの流れ（目安）◆◆

1. 応募受付開始 ※1
（8月20日～9月20日）



1. 企業・商品
情報シートの
提出



2. 「バイヤー
一覧」から希
望商談先を
選択

2. バイヤーが商談相手を選定
（マッチング）



3. マッチング
結果通知
（10月下旬）

E-mailで結果通知
商談の準備



【当日】
バイヤー
と商談
※2

※1. 商談会は事前予約制です。申込締切日までにすべての手続きが完了していない（書類不備等を含む）場合はバイヤーの審査を受けることができず、ご参加いただくことはできません。

※2. 本商談会における実際の商談・取引は、各事業者の判断と責任の下で行っていただきます。万が一、各事業者が損害や不利益等を被る事態が生じたとしても、ジェトロは一切の責任を負いかねますので予めご了承ください。

◆◇応募条件◆◇ 次に挙げる条件をすべて満たしている必要があります。

1. 農林水産物、食品、飲料の輸出に意欲のある農林漁業者、農業法人、食品加工業者、流通（輸出）事業者等であること
2. 日本産の農林水産物（生鮮品）、または日本産原材料を使用した加工品、日本国内で生産された他国産原材料を使用した加工品であること。
3. 英語欄もすべて入力済の「企業情報・商品情報シート」を提出できること。
4. 海外バイヤーとの商談において、価格、商流、物流、決済方法等を含む取引条件を事前に検討し、価格表等を含む商品説明資料等を作成し、具体的なビジネスの提案を行うことができる事業者であること。（※注）
5. 商談を希望する（バイヤーの）国・地域の輸入規制等に適合し、輸出可能な商品であること。
（ご参考：[日本からの輸出に関する制度](#)）
6. 輸出経験がない事業者については、海外バイヤーとの商談を円滑に進める観点より、ジェットロが実施する事前セミナーまたは全国各地で開催される「商談スキルセミナー」（無料）等を会期までに受講していること（商談会当日に輸出をサポートする商社・貿易会社等が同席する場合は上記セミナーの受講は必須といたしません）。
7. ジェトロが商談成果の把握等のために実施する各種アンケートやヒアリング等にご協力いただけること。
アンケートは原則、（1）商談会当日、（2）3カ月後、（3）6カ月後、（4）12カ月後の4回実施します。

（注）：商社等を介しての間接輸出をご希望される場合、海外バイヤーに提示する諸条件等について、事前に商社等と打ち合わせを行った上でご参加ください。当日の商談の席に商社担当者等の同席は可能です（推奨）。なお、海外バイヤー側にも日本との取引を仲介する商社・代理店等が同席することもありますのでご了承ください。
※商社・貿易会社を通じた間接貿易をご希望の方で、これまで特定のルートをお持ちでない場合、ジェットロに登録された商社・貿易会社をご紹介します。取引条件等は直接交渉していただきますのでご紹介先との取引を保証するものではありません。（ご参考：[ジェットロ農林水産物・食品 輸出協力企業リスト](#)）

参加申込のポイント

◆◇マッチング成立の可能性を高めるポイントは？◆◇

バイヤーはお申し込み者の企業・商品情報シート等で商談相手を選定します（マッチング不成立の場合もあります）。

バイヤー1社あたりの商談件数7件（予定）に対し、多くの商談希望者から商談相手を選定するバイヤーもいます。

マッチング成立の可能性を高めるためには、**自社商品の販売先に適したバイヤーを選び、自社商品を効果的にアピールすることがポイント**となります。

➤ バイヤー一覧を熟読し、自社商品の販売先に最適なバイヤーを選択する。

以下のポイントに留意して商談希望先を決定していますか？

- ✓ 自社商品が輸出不可、取扱不可ではないか？（輸出規制等を事前にご確認ください）
- ✓ バイヤーは自社の商品を求めているのか？（バイヤー一覧にてバイヤーの購入希望商品を確認）
- ✓ 売り先として自社の海外展開戦略にマッチしているか？

➤ 企業・商品情報シートでアピールする。

以下のポイントに留意して企業・商品情報シートを作成していますか？

- ✓ 掲載情報は正確か？
- ✓ 自社商品のPRポイントを的確に且つ簡潔に表現できているか？
- ✓ 英文で記入できているか？

マッチング成立後の準備

◆◇商談相手が決まったら◆◇

マッチングの成立・不成立についてはE-mailで結果通知をします。（※注）

マッチングが成立した際は、商談を最大限ご活用いただくため、商談にむけた準備等をお願いします。

（注）：商談相手および商談時間割（日時）については、お申し込み書類に基づく海外バイヤーの審査結果を踏まえてジェットロにて決定します。商談相手および商談時間割（日程）の確定後、事業者側の都合で当該商談をキャンセルされる場合には、ジェットロが実施する食品輸出商談会への申し込みを一定期間お断りすることがあります。

■ お問い合わせ先 ■

商談会運営事務局：株式会社JTБ

新宿第二事業部グローバルビジネス推進課内（担当：白崎・福地・五十嵐・志村）

Tel:03-5539-5254（事務局専用）／ Fax:03-5909-8110 E-mail:jetro-shoudankai@jtb.com

受付時間09時30分～17時30分（土日祝日は翌営業日以降の対応）

※「商談会運営事務局」は、ジェットロが設置し、株式会社JTБが運営を行うものとします。

※お客様の個人情報につきましては、ジェットロ個人情報保護方針に基づき、適正に管理運用させていただきます。