



X-HUB TOKYO
GLOBAL STARTUP ACCELERATOR

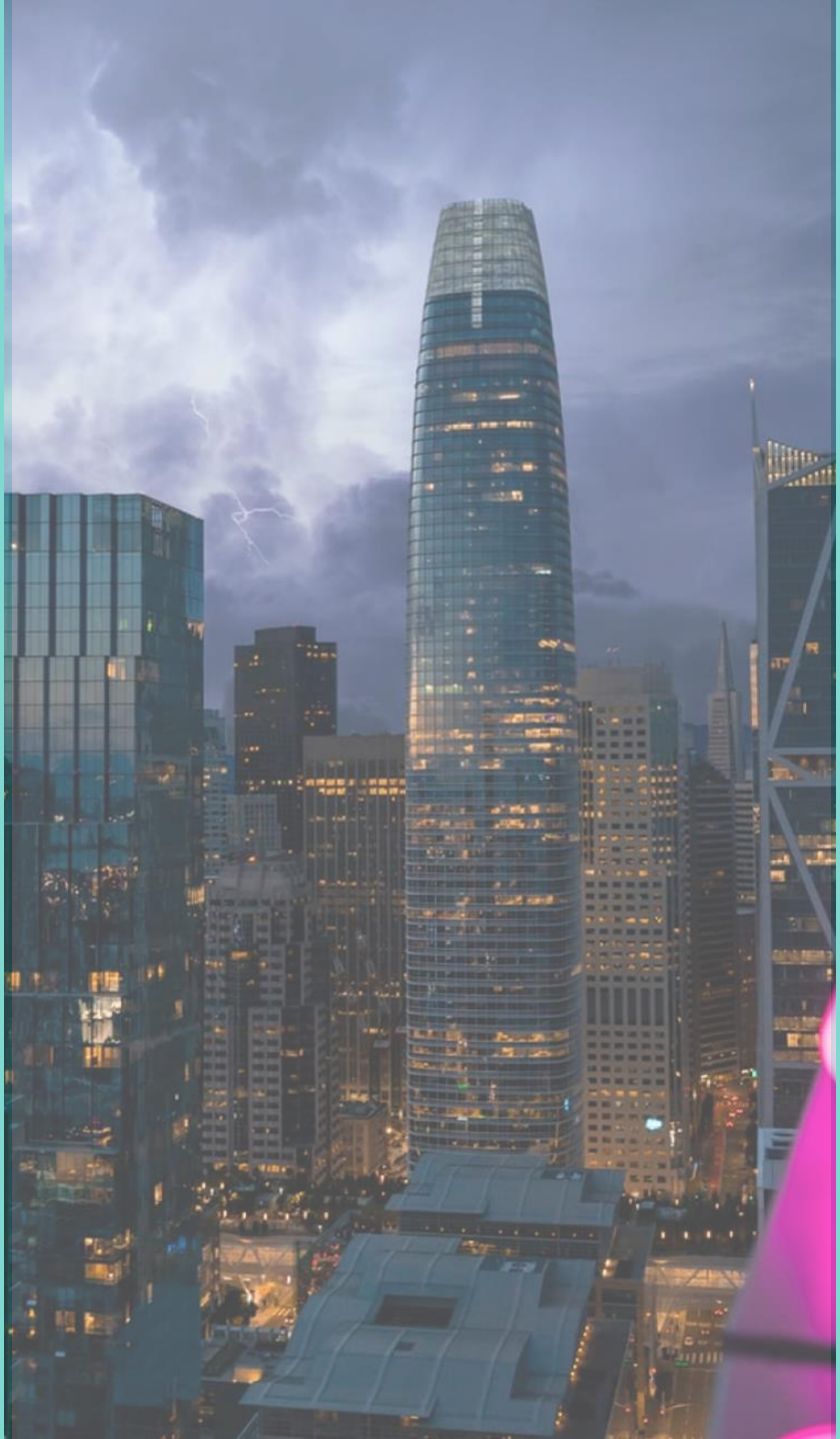
X-HUB TOKYO OUTBOUND PROGRAM

シリコンバレーコース
Powered by 10X Innovation Lab
エントリー要項







X-HUB TOKYO
GLOBAL STARTUP ACCELERATOR

X-HUB TOKYO GLOBAL STARTUP ACCELERATOR IS A PLACE TO
ACCELERATE THE GROWTH AND SUPPORT OF THE STARTUP
COMPANIES IN TOKYO





— Index —

- 01  Objectives ミッション
- 02  Full On-line プログラムの特徴
- 03  Program プログラム内容
- 04  Mentor メンター
- 05  Entry エントリー
- 06  Our Partner サポートパートナー
- 07  Considerations 留意事項

Mission

東京から、世界へ。

東京都は、東京の国際都市としての競争力維持、成長を目的として、東京から多くのグローバルに活躍するスタートアップ企業を創出するために、都内のスタートアップ企業等のグローバル展開を支援していくプログラムを提供しています。

本プログラムでは、シリコンバレー、ニューヨーク、シンガポール、マニラ、ロンドン、ヨーロッパの6つのコースに分けて各地域へのグローバル展開を目的として、各地域のエコシステムに精通しているグローバルアクセラレーターと提携し、ブートキャンプやメンターとのメンタリング、展示会への出展等を通じて、ビジネスパートナーとの提携や投資家からの資金調達に至る機会を提供します。



X-HUB TOKYO
GLOBAL STARTUP ACCELERATOR

コース名	分野	アクセラ	アクセラの特徴	プログラム開始時期(予定)	現地渡航時期(予定)	現地プログラム内容(予定)	現地渡航期間(予定)	募集締切
シリコンバレー	指定なし	10X Innovation Lab	各スタートアップに即した丁寧な個別支援や、シリコンバレーでのネットワークに強み	7月下旬	9月18日週	<ul style="list-style-type: none"> ・Disrupt視察(出展なし) ・現地エコシステムツアー ・メンタリング・Demoday ・ローカルコワーキングスペース利用等 	5日間	6月25日
ニューヨーク	指定なし	ERA Global	国・ニューヨークを拠点にアーリーステージ・ファンドとアクセラレータ・プログラムを実施する	8月下旬	10月23日-10月27日※	<ul style="list-style-type: none"> ・メンタリング ・ネットワーキング ・イベントへの参加 ・Demoday 等 	5日間	8月4日
シンガポール	B2B.SaaS.AI, Blockchain, Fintech, DX, and others	RAINMAKING	東南アジア各国に広域なネットワークを有し、PMFをサポート	9月上旬	11月14-18日	<ul style="list-style-type: none"> ・Singapore Fintech Festivalへの出展 ・ビジネスマッチング ・メンタリング ・現地エコシステム関係者とのネットワーキング ・コワーキングスペース利用等 	5日間	7月24日
マニラ	DX関連	Techshake	フィリピンの主要財閥・政府等広範なネットワークを有する	8月下旬	10月9日週	<ul style="list-style-type: none"> ・IGNITEへの出展 ・メンタリング等 	2~4日間	7月14日
ロンドン	Deeptech, Healthcare, Cleantech. Digital tech	L Marks	大企業のイノベーションを推進するプラットフォームを特徴とし、90以上のオープンイノベーションプログラムを運営	9月上旬	1月下旬~2月	<ul style="list-style-type: none"> ・現地エコシステムツアー ・メンタリング・マッチング ・Demoday等 	10日間	7月17日
ヨーロッパ	指定なし (ただし資金調達額が5M(USD)以下かつ、既にプロダクトを持つ企業)	Beta-i	リスボン・ブリュッセル・ボストン・サンパウロを拠点に持ち、24か国のプロジェクトをサポート	9月上旬	11月12-17日	web summit(開催地:ポルトガル)への出展・メンタリング等	6日間	7月17日

※ニューヨークコースの現地渡航時期(予定)は6/1に公表した日程(10/30-11/3)から1週間前倒ししております。

参加することで得られる5つの価値

- 1 ビジネスモデル・マーケットの検証
- 2 バリュープロポジション・MVPの明確化
- 3 ユニークなマーケットインサイトの獲得
- 4 ターゲットカスタマー・ビジネスパートナーとのマッチング
- 5 海外現地投資家ネットワークの提供

プログラムスケジュール & スクリーニングプロセス

※下記スケジュールは運営上の都合などにより変更になることもございます。あらかじめご了承ください。

企業募集・選考・
結果通知

6月25日募集締切

Boot Camp
(東京)

7月25日～10月下旬

Main Program
(オンライン)

9月18日の週で5日間 (予定)

現地渡航プログラム
(シリコンバレー)

Post Program
(オンライン)

10月～12月

Startup Screening :

採択企業数 : 10社程度

応募企業の中から JETRO
と10XにてX-HUB TOKYO
シリコンバレーコース参加
企業を選考

エントリー締切

6月25日 (日) 17:00JST

エントリーはこちら

<https://www.jetro.go.jp/customer/act?actId=B0062966F>

Boot Camp

7月31日-8月2日 (予定) :

- マインドセット/ビジネスカルチャー
- フレームワーク&プリンシプル-アジャイルメソッド
- シリコンバレーでの資金調達
- アドバイザリーボードの構築
- 創業チームの構築法
- ビジネスモデル/Product Market Fitの探し方
- 効果的なコミュニケーション法
- バリュープロポジションの構築
- KPI設計
- 成功するミーティングのフォローアップ法
- エグゼクティブ・サマリーの作成
- アウトリーチ・メール
- ターゲットリスト構築
- 1 on 1 メンタリング
- ピッチ・リハーサル/プレゼンテーション

Main Program:

- Virtual Meeting Program :
ポテンシャルカスタマー、
チャネル・パートナー、
インベスターなどとのミー
ティング
- 1-on-1 Mentorship :
プログラムメンターとの
メンタリング
- Expert Guest Speaker :
シリコンバレーの起業家や
VCなどをゲストに呼んでの
スピーカーセッション

現地渡航プログラム:

- 全米含む企業トップや投資家などに向けてピッチ
- 現地企業・顧客・投資家などのエコシステム関係者とのネットワーク構築
- サンフランシスコでのローカルコワーキングスペースを提供
- 世界最大級のスタートアップメディアTechCrunchが主催するネットワークングを中心としたカンファレンスである、TechCrunch Disruptを視察 (出展なし)

Post Program Follow Up:

- 市場開拓や資金調達に向けて
レクチャーやメンタリング継続

現地渡航プログラム概要

【渡航時期】

9月18日(月)の週で約5日間 (予定)

※詳細のスケジュール表は渡航1か月前頃にご案内させていただきます。

※上記期間中における宿泊費・現地移動費（現地における集合プログラム参加への移動費に限る）はJETROにて負担。

※往復の航空券代（集合までの移動費及び解散後の移動費を含む）、プログラム以外の経費は参加者負担。

【プログラム内容】

- ビジネスマッチング、メンタリング
- 現地エコシステム関係者とのネットワーキング
- TechCrunch Disrupt 視察（出展なし）
- Demo day
- コワーキングスペースの利用

シリコンバレーコースへの応募は、事前のオンラインプログラムの参加及び現地プログラムへの参加を要件とします。また、同一の担当者がすべてのプログラムに参加いただくことを前提とします。

現地渡航プログラムは感染症や渡航先の現地状況によっては急遽渡航を中止し、オンラインプログラムに切替させていただきます場合がございます。渡航が中止となった場合、参加者及び関係者が現地渡航プログラムへの参加のために支出した費用や関連する航空券代等のキャンセル料を含むその他の経費・損失及び損害は一切補償しないことをご承知おきください。

※前回と今回とで異なる内容となる可能性があります。
あくまで参考としてご参照ください。



現地プログラムでの講義の様子



現地VCとのSpeed Dating Session



現地VCやパートナー候補を招待したPitch Night

プログラマーパートナー



10X Innovation Labは、シリコンバレーを拠点とするアクセラレーターです。

起業家、企業リーダー、政府機関、大学と協力しながら、

シリコンバレーのベストプラクティスを活用し、

世界中にイノベーションのエコシステムを構築・スケールアップするための活動を行っています。

10Xは、起業家が米国市場への参入を検証し、資金調達を行い、

企業がイノベーションの文化と構造化されたプログラムを構築し、

国がスタートアップのハブを構築するのを支援しています。

10Xはプログラムを通じて、市場をリードするグローバル企業や

数十億ドル規模の政府機関の信頼するアドバイザーとなり、

5大陸で2,500人以上の企業経営者や1,500人以上の起業家と仕事をしています。

Global Impact



50

COUNTRIES

コンプリート
10X プログラム

1.6K

FOUNDERS

コーチング
BY 10X

2.6K

EXECUTIVES

コーチング
BY 10X

350M

FUNDING

ファンドレイズ BY
10X スタートアップ

Founder Testimonials



“主要なパートナーや投資家とのマッチングにおけるサポートは、私たちにとって非常に重要なものでした。MONADのチームは、彼の継続的な支援と、500社のスタートアップ企業を含む現在の投資家との接続に貢献してくれたことに非常に感謝しています”

Michael Xia
Founder & CEO, MONAD

“日本で1000万ドルを調達した後、マーケット検証、カスタマーや投資家など会うためにプログラムに参加しました。今では5人のメンバーを雇用し、さらに1,500万ドルを調達して米国での事業拡大を後押ししています”

Yoshiaki Ieda
Co-Founder & COO, Cinnamon AI



“コーチングやトレーニングだけでなく、15人の新たな投資家とのミーティングのセッティングやピッチを磨いていただくなど資金調達に協力していただいた10Xチームに感謝しています”

YC Chung
Founder & CEO, Lund Inc.

Team



KLAUS WEHAGE

「シリコンバレー・アンバサダー」として知られ、シリコンバレー・フォーラムと呼ばれる最も権威のある非営利団体の国際的なパートナーシップのすべてをリード。35以上のマーケットと500人以上の創業者、政府関係者、企業のビジネスリーダーを支援している。



AARON MCDANIEL

シリアルアントレプレナー。UCバークレーのハース・スクール・オブ・ビジネスの教員でもあり、アントレプレナーシップを教えている。アaronは、3つのベンチャー企業を設立して買収され、2冊の本の著者であり、若い専門家に成功するキャリアの築き方をアドバイスしている。



CRYSTAL NERI

マーケティングマネージャー。コンテンツライティング及びSNSを通じてクライアントのリード獲得をサポートしており、様々なインバウンドマーケティング手法を用いてコンバージョン、エンゲージメントを実現している。これまでにスタートアップ企業や大企業のユーザー獲得、売上アップに貢献してきた。



VICTOR BARBOSA

プログラム&パートナーシップマネージャー。10Xプログラムに関わる運営企業や参加スタートアップの窓口として対応。ECプラットフォームの開発や、大企業での新規事業チームのリーダーの経験がある。数100の経営者、エグゼクティブ、トップティアVCとのマッチングを支援したことがある。

豪華なメンター&アドバイザー (予定)



メンター

シリコンバレーコース



Marvin Liao
Former Partner, 500 Startups

ヤフーのエグゼクティブから投資家に転身し、1000件以上の案件を手がけてきた。最近では、500 Startupsのパートナーを退任し、エンジェル投資に専念している。



Peter M. Jensen
CEO, Spanugo Inc.

ピーターは、4つのスタートアップを率いてIBM、Cisco、Cloudflare、VMWareなどの一流テクノロジー企業にバイアウトした経験を持つ。



Elizabeth Yin
Partner, Hustle Fund

BuySellAdsに買収されたLaunchBitを設立。現在はシリコンバレーのアーリーステージVCであるHustle Fundのジェネラルパートナー。



Gideon Marks
Mentor, Google For Startups

ハイテク企業での経験豊富なエグゼクティブで、財務、ビジネス、企業開発に強いバックグラウンドを持っています。ナスダックで3社の株式公開に携わり、4社のM&Aを成功に導く。



Mitchell Weinstock
Partner, HP Tech Ventures

彼は複数の買収に携わり、AppleやRazerなどの一流テクノロジー企業で働いてきました。現在はCVCの世界に入り、HP Tech Venturesの投資やスタートアップとのパートナーシップをリードしている。



Peter M. Jensen
CEO, Spanugo Inc.

今までで4社のスタートアップを経営し、IBM, Cisco, Cloudflare, VMWare等のトップティアIT企業への売却に成功した経験を持つ。

シリコンバレーコース プログラムエントリー

● 募集企業数
10社程度

● 選考方法
書類(ピッチ資料)

● 参加費
無料

※現地渡航プログラム期間中の宿泊費、現地移動費はJETROにて負担。
ただし、渡航費およびプログラム外の経費は各自負担。

対象企業

- 1 都内スタートアップ企業であること（都内に事業所を有すること）
- 2 創業から概ね10年以内の独立した企業であること
- 3 シード・アーリーステージのスタートアップ企業であること
- 4 英語での対応が可能な、海外展開について意思決定権をお持ちの方が参加できること
- 5 [ご利用条件](#)に同意いただき、本コースに関わる**全ての**プログラムに参加できること
- 6 事業成果把握のために事務局が行うアンケートを通じて海外展開に繋がる商談成約（業務提携、資金調達等）およびその見込みについて報告し、事業成果普及に協力できること

応募方法

エントリー締切までに1と2の両方をご提出ください

1 エントリーフォーム入力



2 ピッチ資料(英語)、企業ロゴを提出

評価項目

- ・ユニークなテクノロジー
- ・ビジネスモデル
- ・グローバルポテンシャル など

エントリー締切：6月25日（日）17:00JST

※X-HUB TOKYOプログラムは最大2コースまで参加が可能です。

エントリーの際は、計画的にコース選定をご検討ください。

※参加者の自己都合によるキャンセルは、止むを得ない場合を除き認められません。採択通知送付後のキャンセルが発生した場合は、ジェトロが参加準備に要した費用の一部をご負担いただく場合がございます。

サポートパートナー

Onedrops Webサイト：<https://www.onedrops.jp/>

グローバル関連イシュー&プロジェクトを中心に、変革に挑む企業のパートナー/参謀として、経営アドバイザー・ソリューション&事業開発・組織人材課題の解決などを支援。

またエグゼクティブ向け英語研修『SPARKDOJO』を運営、英語でのピッチやリーダーシップコミュニケーションを指導。



講師名：Ryo Leo Murashige
ワンドロップス株式会社CEO
国内外での幅広いPJT経験を活かして、各界リーダーの状況突破を支援する各種サービスを展開。複数企業経営者のアドバイザーも務める。



講師名：Nikalas Maclean
キータレント育成コーチ
海外ピッチイベントに向けたピッチ指導や上場企業エグゼクティブへのコミュニケーションコーチングなど、豊富な指導経験をもつ。

採択後、希望者のみ受講可。

受講ご希望の方はJETROにお問い合わせください

Deloitte.
デロイトトーマツ

デロイトトーマツベンチャーサポート株式会社

海外プログラムにおける商談の確度を高めるため、採択後に個別の事業者様の課題やニーズに合わせたサポートプログラムを用意しております。（提供：デロイトトーマツベンチャーサポート(株)）

プログラム受講を希望する場合は、直接下記にお問い合わせください。

担当：藤野 nanaho.fujino@tohmatu.co.jp

森下 suie.morishita@tohmatu.co.jp

サポートプログラム

Communication Training (英語トレーニング)

※個別トレーニング120分（1社につき60分×計2回まで受講可）

- 1 PitchDeckをもとに、課題を抽出しながら英語の言い回し、言葉の選び方、表現の仕方などをアドバイス。
- 2 自社の魅力がグローバルに通用する伝わりやすいプレゼンテーションを目指す。
- 3 実際に講師の前でピッチを行いその場で発音、言い回しのアドバイスを受けることが可能です。

サポートプログラム

Business Consulting (ビジネスに関するアドバイス)

- 1 海外展開先のマーケット動向、業界の主要プレイヤー等の業界リサーチ方法のアドバイス
- 2 海外の大企業をはじめとする協業仮説の構築支援やビジネス面の横断的なメンタリング
- 3 英語で自社の強みや魅力を訴求するピッチデッキ作成に向けたアドバイス

キャンセル規定

参加者の自己都合によるキャンセルは、止むを得ない場合を除き認められません。
採択通知送付後のキャンセルが発生した場合は、ジェットロが参加準備に要した費用の一部をご負担いただく場合がございます。

留意事項

- ジェットロは、戦争、情勢不安、天災、感染症、その他特別な事情により、ジェットロの判断で本事業実施を見合わせる可能性があることを予めご了承ください。また、ジェットロが本事業を変更・中止したことや、ジェットロが提供した支援により直接・間接にかかわらず生じた結果について、参加者及び関係者の本プログラムへの参加のために支出した費用や関連する航空券代等のキャンセル料を含むその他の経費・損失及び損害は一切補償しないことをご承知おきください。
- エントリーいただいた内容について、ジェットロより確認させていただく場合があります。
- 参加はジェットロが参加者として適当であると承認することを要件とします。ジェットロは、参加者が参加者の資格を有しないことが判明した場合、参加の承諾、取り決めをしたときも含めて何時でも、それらを無効とすることができます。この場合、参加者は、参加の無効に起因し又は関連して生じた如何なる損害についてもジェットロにこれを賠償請求できないものとします。
- ジェットロが成果把握等のために実施するアンケートや電話・メールによるフォローアップ調査には必ずご回答願います。

- ジェトロの責任に帰すことのできない事由による参加者と商談相手のトラブルについては、一切責任を負いません。
- 参加者には、ジェトロの「反社会的勢力への対応に関する規程」第2条（下記URL参照）で定義する反社会的勢力に該当せず、かつ、それらと関係を有しないことを確約いただきます。（https://www.jetro.go.jp/ext_images/disclosure/antisocial/hansyakai-taiokitei.pdf）
- 過去に国・都道府県・区市町村等が実施する事業に関して、不正等の事故を起こしていないこと
- 連鎖販売取引、ネガティブ・オプション（送り付け商法）、催眠商法、靈感商法など公的資金の支援先として適切でないと判断する業態を営むものではないこと
- これらに該当することが判明した場合、ジェトロは本プログラムへの参加を無効とします。参加者は、参加の無効に起因し又は関連して生じた如何なる損害についてもジェトロにこれを賠償請求できないものとします。
- 事業成果把握のために、ジェトロが実施するアンケート等にご協力いただくとともに、支援期間中および支援終了後に関わらず、商談の成約、資金調達の成功、IPO（株式公開）等、ビジネスに進展があった場合報告していただきます。また、支援期間中および支援終了後一定期間（5年程度）についても、進捗状況等を報告していただきます。なお、報告いただいた内容や、本事業から得られた成果内容は、お断りの上、本事業の成果普及の一助とするため、セミナー、WEBサイト、報告書等各種手法により、企業名を含めた事業成果報告並びに東京都及びジェトロの広報活動に利用させていただく場合がございます。
- 本事業の成果普及および情報発信のため参加者を含む写真、インタビュー動画等を撮影することがあります。これらにご協力いただくとともに、肖像利用の了承をいただきます。
- 本プログラム選考通過時は、ジェトロは広報媒体にて会社名・会社ロゴ等を掲載させていただきますので、あらかじめご了承ください。
- 本プログラム応募・参加に伴う企業情報は、本プログラムにおける、審査、広報及びプログラム運営の目的とし、主催東京都、運営協力のデロイトトーマツベンチャーサポート株式会社、ジェトロが契約するアクセラレーター等の事業関係者間で共同利用をさせていただく場合がございます。

プログラムに関するお問い合わせ

JETRO スタートアップ課（担当：林田・近藤）
〒107-6006 東京都港区赤坂1-12-32 アーク森ビル6階
Email: JETRO_XHUB@jetro.go.jp



X-HUB TOKYO
GLOBAL STARTUP ACCELERATOR

主催：  東京都

運営： JETRO

協力：  Deloitte.
デロイトトーマツ